

Stark im Verbund: Netzwerke schaffen Mehrwerte



Zusammen zu wachsen ist das Prinzip in einem starken Netzwerk wie dem E/D/E.



Marktveränderungen frühzeitig erkennen, neue Anforderungen antizipieren und vom gemeinsamen Erfahrungsschatz im Verbund profitieren: Das Mitgliedermanagement ist in der permanenten Kommunikation zwischen dem E/D/E und seinen Mitgliedern unverzichtbar. Gerade in herausfordernden Zeiten gewinnen der Austausch und das gemeinsame Finden von Lösungen zusätzlich an Bedeutung.

Immer nah am Markt

Im engen Dialog zwischen Mitglied und Mitgliedermanagement werden aus dem breiten Portfolio des E/D/E exakt die Bausteine und Lösungen identifiziert, die für das Geschäft des jeweiligen Mitglieds einen Mehrwert bieten und seine Anforderungen optimal erfüllen. Jedes Mitglied profitiert von einem festen Ansprechpartner und einem vertrauensvollen 1:1-Management. In allen Projekten unterstützt das Mitgliedermanagement mit einem interdisziplinären Ansatz und hoher Marktnähe – Stärken, die sich gerade im Jahr 2024 erneut als wesentliche Vorteile bestätigt haben.

Austausch im Netzwerk

Zu den zentralen und bewährten Aktivitäten zählt das Business NETZWERK mit zwölf festen Gruppen. Die Zahl der teilnehmenden Unternehmer und Entscheider ist im Jahr 2024 erneut deutlich angestiegen. Dazu beigetragen hat die neue Gruppe Business NETZWERK SteelMinds, die unter Beteiligung der ESH EURO STAHL-Handel entstanden ist. Ihr gehören Stahlhändler der nächsten Unternehmergeneration an. Fortgeführt wurde 2024 das bewährte Format Business NETZWERK Online-Kompakt. Dies dient dazu, Themen, die in den Präsenzgruppen erörtert wurden, für alle Mitglieder zu öffnen.

Im Frühjahr fiel der Startschuss für das neue Business NETZWERK KI mit über 100 Teilnehmern. Das Ziel ist es, gemeinsam Anwendungen von künstlicher Intelligenz mit hohem praktischem Nutzen für den PVH zu identifizieren. Im Herbst gründeten sich darüber hinaus zwei Business NETZWERK KI Lerngruppen in Präsenz.

Branchentreff total

Mit dem E/D/E Branchentreff total fand 2024 wieder die größte Networking-Plattform im Produktionsverbundhandel statt. Unter dem Motto zusammenWACHSEN trafen sich Ende September in der Leipziger Messe



Vernetzung ist ein zentrales Element der Arbeit im Verbund.

rund 1500 Teilnehmer aus Handel und Industrie, um sich in positiver Grundstimmung zu aktuellen Themen auszutauschen. Das Erfolgskonzept der konzentrierten Einzelgespräche im 30-Minuten-Takt hat sich erneut bewährt, zudem gab es zahlreiche weitere Möglichkeiten zum Netzwerken, die intensiv in Anspruch genommen wurden.

Nachfolgethemen gewinnen nochmals an Bedeutung

Im laufenden Jahr steht das Mitgliedermanagement weiterhin als fester und erfahrener Ansprechpartner an der Seite des Produktionsverbundhandels. Die Erfahrung aus dem vergangenen Jahr legt nahe, dass Nachfolgethemen in vielen Unternehmen nochmals an Bedeutung gewinnen werden. Das E/D/E unterstützt Unternehmer mit Expertise bei den damit verbundenen Fragen, um das Thema frühzeitig und langfristig anzugehen.

Weitere Aktivitäten im laufenden Jahr zielen darauf ab, Mitglieder zusehends auch über das angestammte E/D/E Leistungsspektrum hinaus stärker miteinander zu vernetzen, um eine gemeinsame Leistungsentwicklung, beispielsweise im Bereich Vertriebsschulungen oder Marketing, voranzutreiben und schneller auf neue Anforderungen reagieren zu können. Ein Fokus liegt ebenfalls auf der Unterstützung beim Auf- und Ausbau von Dienstleistungen rund um die Handelsmarken, wie etwa Planung und Beratung. Somit können die Mitgliedsunternehmen die Diversifizierung ihrer Geschäftsmodelle weiter vorantreiben und zusätzliche Ertragsmöglichkeiten generieren.



Der E/D/E Branchentreff total: die größte Networking-Plattform im Produktionsverbundhandel